

2025 年 4 月 1 日  
株式会社 ニッセイコム

## ニッセイコム、製造業向けソリューション「GrowOneSupreme」をリリース

株式会社 ニッセイコム（本社：東京都中央区／代表取締役 取締役社長：小林毅／以下、ニッセイコム）は、4 月 1 日に製造業向けソリューション「GrowOneSupreme」をリリースします。

「GrowOneSupreme」は、生産管理、販売管理、保守管理、債権債務管理の 4 つのパッケージソフトで構成されており、引き合いから製品の生産、得意先へ導入後の保守管理までのすべてを管理できます。なお、お客様のご要望に応じて、単体でのご導入も可能です。

### ■ リリースの背景、目的

製造業のビジネスを支える中心となる基幹システムを通じて、プロセス効率化、リアルタイムデータの活用による競争力強化、サステナビリティの推進、そして労働力不足への対応を目的にリリースしました。GrowOneSupreme の導入により、ビジネス成長による企業価値向上に貢献します。

### ■ 製造業向けソリューション「GrowOneSupreme」とは

製造業特有の課題である生産効率の向上、品質管理の強化、労働人口の減少などを解決するために設計・開発されており、お客様のご要望に合わせて機能単体でも導入いただけます。

製品ページはこちら <https://www.nisseicom.co.jp/growone-production/>



#### （1）生産管理システム「GrowOne 生産 SR」

生産計画の最適化、在庫管理の精度向上、プロセスの可視化、品質管理の強化、スケジューリングの効率化、コスト管理、そして柔軟な生産対応を通じて、生産効率を高め、現代ビジネスの変化に迅速かつ柔軟に対応するための重要な基盤を提供します。

#### （2）製造業向け販売管理システム「GrowOne 販売 SR」

製造業向けの機能として、生産計画と連動した在庫管理が可能です。受注に応じて生産スケジュールを調整し、製品在庫と部品在庫の両方を管理するなど、製造プロセス全体を見通した管理を行うことができます。

### (3) 保守管理システム「GrowOne カスタマーサービス SR」

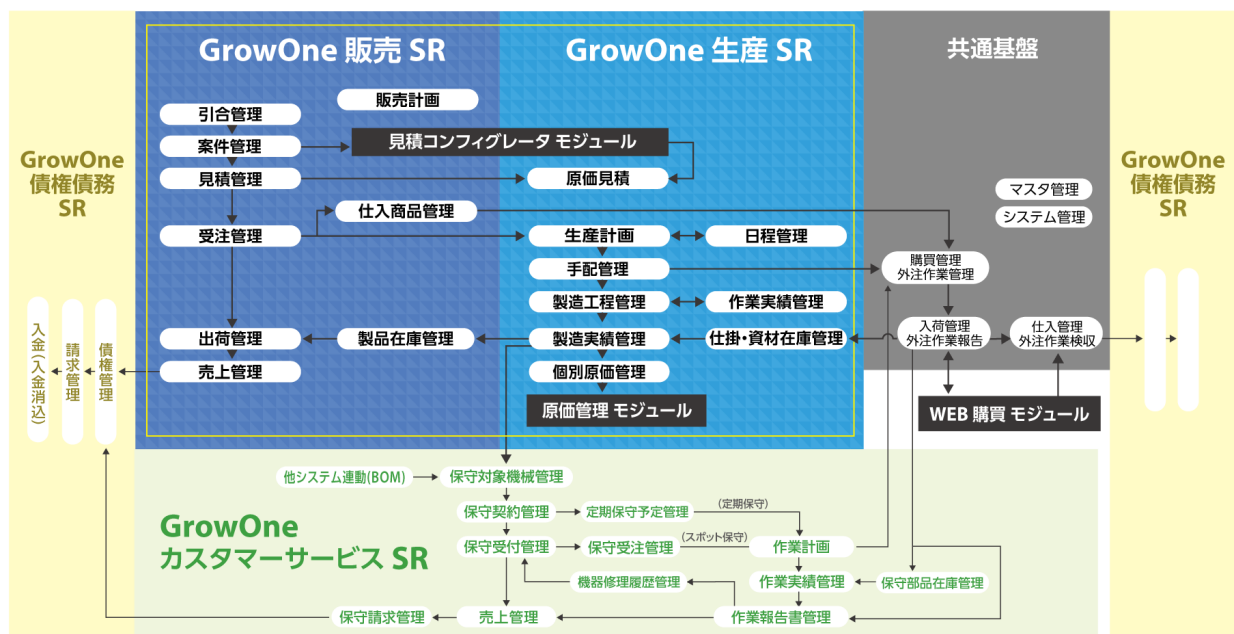
導入した製品の情報を得意先ごとに一元管理し、予防保全スケジュールを最適化することで、ダウンタイムを最小限に抑えることができます。これにより、得意先の満足度を向上させることが可能です。

### (4) 債権債務管理システム「GrowOne 債権債務 SR」

製造業独自の複雑な取引に対応し、同時進行する複数のプロジェクトにおいて、原材料や部品の調達から製品の販売まで、サプライチェーン全体の取引を管理できます。

#### <製品構成図>

パッケージソフトは単体でも導入可能ですが、まとめて導入することでシームレスな連携が実現できます。



#### ■ 今後の展望

今後は、製造業向けのソリューションを拡充するとともに、流通業、公共、ヘルスケアに携わるお客様向けのパッケージソフトを提供することで、より多くのお客様の業務効率化や企業価値向上に貢献いたします。

## ■ ニッセイコムについて

ニッセイコムは、業務コンサルティングをはじめ、各種業務システムの開発・構築、ネットワークインフラ環境の設計・構築、ハードウェア・ソフトウェアの提供、保守サポートサービスなど、お客様の成長を支える IT 環境の構築をトータルサポートします。

＜ニッセイコムの Web サイトはこちら <https://www.nisseicom.co.jp/>>

|      |                            |
|------|----------------------------|
| 商号   | 株式会社 ニッセイコム                |
| 所在地  | 東京都中央区日本橋室町 2-1-1 日本橋三井タワー |
| 設立   | 1974（昭和 49）年 2 月           |
| 資本金  | 300 百万円                    |
| 主要株主 | 日精ホールディングス株式会社             |

## ■ 本リリースに関するお問い合わせ先

株式会社 ニッセイコム カスタマーサポートセンター

TEL : 03-6774-7212 / Email : nc@nisseicom.co.jp

〒103-8325 東京都中央区日本橋室町 2-1-1 日本橋三井タワー

